

LANGEN

PACKAGING GROUP

Langenpac BV is gevestigd in Wijchen, is producent van verpakkingsmachines en maakt (samen met de zusterorganisatie Langen in Canada) onderdeel uit van het Engelse beursgenoteerde bedrijf "Molins Plc". Voor gerenommeerde internationale klanten worden verpakkingslijnen ontworpen en geproduceerd naar de specifieke wensen van de klant. Kwaliteit, Betrouwbaarheid en Servicegerichtheid vormen de basis voor het succes van Langenpac. Voor meer info, bezoek onze site: www.langengroup.com

Ter ondersteuning en uitbreiding van de afdeling SALES zijn wij op zoek naar een fulltime

SALES ENGINEER m/v

Functie-omschrijving:

Als Sales engineer ben je verantwoordelijk voor de technische support van de afdeling Sales t.b.v. complexe machines en technische oplossingen. Je bent de spil tussen de Area Sales Managers en het Concept Office, en staat in contact met agenten en distributeurs.

Hoofdtak is het begeleiden van het volledige verkooptraject van kartonneermachines, vanaf het eerste klantencontact tot het succesvol opleveren van de productielijn. Hieronder vallen met name het uitwerken van offertes en het intern begeleiden van organiseren van meetings t.b.v. het project.

Takenpakket:

- Oordelen of een project technisch haalbaar en interessant is (Bid-No Bid afweging).
- Aannemen van technische vraagstukken van de klant en deze vertalen naar een compleet RFQ dossier, dat door Concept Office kan worden uitgewerkt.
- Interpretieren en analyseren van commerciële klantspecificaties.
- Omzetten van het technische concept en de calculatie, naar een commerciële offerte naar de klant.
- Organiseren van interne meetings ten behoeve van toetsing van het aangeboden, en rapportage hierbij.
- Zorgen voor een feilloze administratieve afhandeling naar de klant.
- Opstellen van orderbevestigingen en interne productieformulieren, opzetten van een kick-off meeting en rapportage daarbij.
- Feeling hebben met marketing; weten waar de markt gevoelig voor is.
- Het kunnen vertalen van feedback van de klant naar de engineers.

Functie-eisen:

- Je hebt een (onlangs) afgeronde HBO opleiding op het gebied van Mechatronica / elektrotechniek / werktuigbouwkunde danwel een afgeronde Technische MBO-opleiding met meerdere jaren gerichte werkervaring
- Meerdere jaren ervaring met de verkoop van complete machines/ projecten in een soortgelijke internationaal georiënteerde functie is een pré
- Spreekt vloeiend Nederlands en Engels. Duits en Frans zijn een pré.
- Commerciële werkervaring met kapitaalgoederen.
- Goede communicatieve en sociale vaardigheden.
- Hoge mate van zelfwerkzaamheid en zelfstandigheid in deze functie is vanzelfsprekend.
- Flexibele instelling.

Langenpac biedt een zelfstandige en interessante functie in een ambitieuze en dynamische werkomgeving, waar groei en verdere professionalisering voorop staan. Voorts hechten wij veel waarde aan persoonlijke ontwikkeling en bieden hiertoe goede mogelijkheden. Uiteraard geldt voor deze functie een prima arbeidsvoorwaardenpakket.

Wordt u onze SALES engineer?

Dan nodigen wij u uit om uw sollicitatiebrief voorzien van CV te richten aan:

Langenpac BV

Afd. Personeelszaken

t.a.v. mevr. J.M. Griffioen

Postbus 417

6600 AK WIJCHEN

sollicitatie@langengroup.com

onder vermelding van 2012-SE-01

Voor nadere inlichtingen kunt u contact opnemen met de manager Sales, de heer F. Jeurissen.
(024-648 66 55).

***acquisitie nav deze advertentie wordt niet op prijs gesteld ***